

HALBJAHRESBERICHT Q2 2012

HALF-YEAR REPORT Q2 2012



Wie auf Schienen

Vor exakt vier Jahren, im August 2008, wurde Quanmax „wiedergeboren“: Mit neuen Eigentümern, neuem Management und neuem Geschäftsmodell. Ich bin seit dieser Zeit für Quanmax tätig, bis 2011 als Aufsichtsratsvorsitzender und seit Mai 2012 als Vorstandsvorsitzender. Zeit genug, um zurückzublicken und Bilanz zu ziehen.

Hannes Niederhauser (CEO)

Vor den damals 92 Mitarbeitern habe ich 2008 eine emotionale Antrittsrede in der Kantine gehalten, deren Inhalt war: Wir wollen erfolgreich werden – mit Technologie, mit Internationalisierung und mit Wachstum.

Heute ist die Quanmax AG ein profitables Technologieunternehmen mit knapp 1.700 Mitarbeitern (darunter etwa 1.100 Ingenieure), die lange nicht mehr allesamt in den Kantinenräumlichkeiten Platz finden würden. Das Unternehmen liefert Computertechnologien bzw. erbringt Services in 17 zentral- und osteuropäischen Ländern, der Exportanteil liegt bei etwa 90 Prozent. Erst kürzlich wurden wir von der Wirtschaftskammer Österreich als einer der Top-Exporteure des Landes geehrt.

Unsere Wertschöpfung (Bruttomarge) lag im ersten Halbjahr 2008 bei 10 Prozent vom Umsatz, im Geschäftsjahr 2011 bereits bei 30 Prozent und im ersten Halbjahr 2012 konnten wir 35 Prozent erzielen. Mit diesem Wert werden wir den Plan von 33 Prozent für 2012 übertreffen und können behaupten, dass der Umbau zum profitablen Technologieunternehmen wie geplant funktioniert.

Das Wachstum der Quanmax AG verlief in den vergangenen vier Jahren wie auf Schienen: Der Umsatz stieg von 12 Mio. EUR im ersten Halbjahr 2008 auf 158 Mio. EUR im ersten Halbjahr 2012. Wir haben bisher 14 Mal ehrgeizige Umsatz- und Ergebnis-Wachstumsprognosen abgegeben und diese Prognosen auch 14 Mal erfüllt.

Und dieser Erfolgsweg ist noch lange nicht beendet! Viele der 92 Mitarbeiter von 2008 und viele, die inzwischen dazugekommen sind, haben den bisherigen Erfolg möglich gemacht und werden die Entwicklung auch weiterhin engagiert mittragen. Ich freue mich jetzt schon auf die Kick-Off-Veranstaltung und Rede für das Jahr 2013, auf der ich die Quanmax-Belegschaft auf neue ehrgeizige ökonomische und strategische Ziele einschwören möchte.

Schon heute kann ich mich aber darüber freuen, dass wir die Ziele auch für das Geschäftsjahr 2012, 330 Mio. EUR Umsatz und 10 Mio. EUR Konzernergebnis, erreichen werden – wie auf Schienen.

Hannes Niederhauser
 CEO QUANMAX AG

On the winning Track

Four years ago, to be precise, August 2008 Quanmax was „reborn“: With new owners, new management and new business model. Starting from that time until 2011, I have been working for Quanmax as Chairman of the Supervisory Board and since 2012 as Chairman of the Executive Board. Enough time to look back and strike a balance.

I gave an emotional inaugural speech in front of the then 92 employees in 2008 in the cafeteria; the content of the speech was: We want to be successful - with technology, internationalisation and growth.

Today, Quanmax AG is a profitable technology company with 1,700 employees (including about 1,100 engineers), all of whom would no longer find space in the canteen premises. The company delivers computer technologies and services in 17 Central and Eastern European countries; the export share is about 90 percent. Just recently we were honoured by the The Austrian Federal Economic Chamber as one of the top exporters of the country.

Our value added (gross margin) was 10 percent of sales in the first half of 2008, 30 percent in the fiscal year 2011 and we achieved 35 percent in the first half of 2012. With this value, we will exceed the target of 33 percent for 2012 and can put forward that restructuring measures to develop a profitable technology company is working as planned.

Quanmax AG showed a smooth growth trend in the past four years: Turnover increased from 12 million EUR in the first half of 2008 to 158 million EUR in the first half of 2012. We have been given ambitious sales and earnings growth forecasts 14 times and have also met these forecasts 14 times.

And this success trend is far from over! Many of the 92 employees in 2008 and many, who have joined since then, have made the current success possible and will continue to diligently back the development. I am looking forward to the kick-off event and speech for the year 2013, at which I want to align the Quanmax staff to new ambitious economic and strategic objectives.

Even today I can be glad about the fact that we will achieve the targets for the business year 2012, 330 million EUR in sales and 10 million EUR consolidated profit - on the winning track!

Hannes Niederhauser
 CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

in TEUR	01-06-2011	01-06-2012
Umsatz revenues	43.608	158.234
Bruttomarge gross margin	12.420	56.248
Personalaufwand labour cost	5.862	36.120
Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost	4.058	16.848
EBITA	3.095	8.004
Periodenüberschuss net profit	2.347	5.629
Operating Cash Flow	-1.431	-621

in TEUR	31.12.2011	30.06.2012
Barmittel cash	29.904	24.092
Eigenkapital equity	54.574	58.008
Eigenkapitalquote equity ratio	24,0%	30,1%
Bilanzsumme total assets	227.944	192.660
Mitarbeiter employees	1.715	1.667
Auftragsbestand backlog		80.500
Projekt-Pipeline project pipeline		187.500

Quanmax erzielt Umsatzwachstum und Gewinn wie geplant

Die Quanmax AG knüpfte im zweiten Quartal 2012 an die bisherige wirtschaftliche Entwicklung des laufenden Geschäftsjahres an: Mit einem Umsatz von 80,1 Mio. EUR (Vj. 22,6 Mio. EUR) im zweiten Quartal 2012 konnten im ersten Halbjahr 2012 Umsatzerlöse von 158,2 Mio. EUR (Vj. 43,6 Mio. EUR) erzielt werden. Maßgebliche Umsatztreiber waren neben der S&T-Gruppe mit 103,6 Mio. EUR (im Vorjahr noch nicht zum Konzern gehörig) vor allem Produkte aus dem Segment „Appliances“ mit 17,6 Mio. EUR (Vj. 11,4 Mio. EUR). Der Umsatzanteil der IT-Produkte belief sich in den ersten sechs Monaten auf 37,0 Mio. EUR (Vj. 32,2 Mio. EUR).

Neben dem Umsatzwachstum konnte auch die Bruttomarge gesteigert werden: Diese lag im zweiten Quartal bei 35,1% (Vj. 25,6%) und im Halbjahr bei 35,5% (Vj. 28,5%).

Die noch laufenden Restrukturierungsmaßnahmen innerhalb der S&T-Gruppe mit Einmalkosten von 2,6 Mio. EUR trugen zur weiter verbesserten operativen Kostenstruktur im ersten Halbjahr bei und sind im Ergebnis enthalten. Das EBITA betrug im zweiten Quartal 3,7 Mio. EUR bzw. 8,0 Mio. EUR im ersten Halbjahr (Vj. 1,4 Mio. EUR bzw. 3,1 Mio. EUR). Das Konzernergebnis belief sich auf 2,7 Mio. EUR im zweiten Quartal bzw. 5,6 Mio. EUR im ersten Halbjahr (Vj. 1,4 Mio. EUR bzw. 2,3 Mio. EUR).

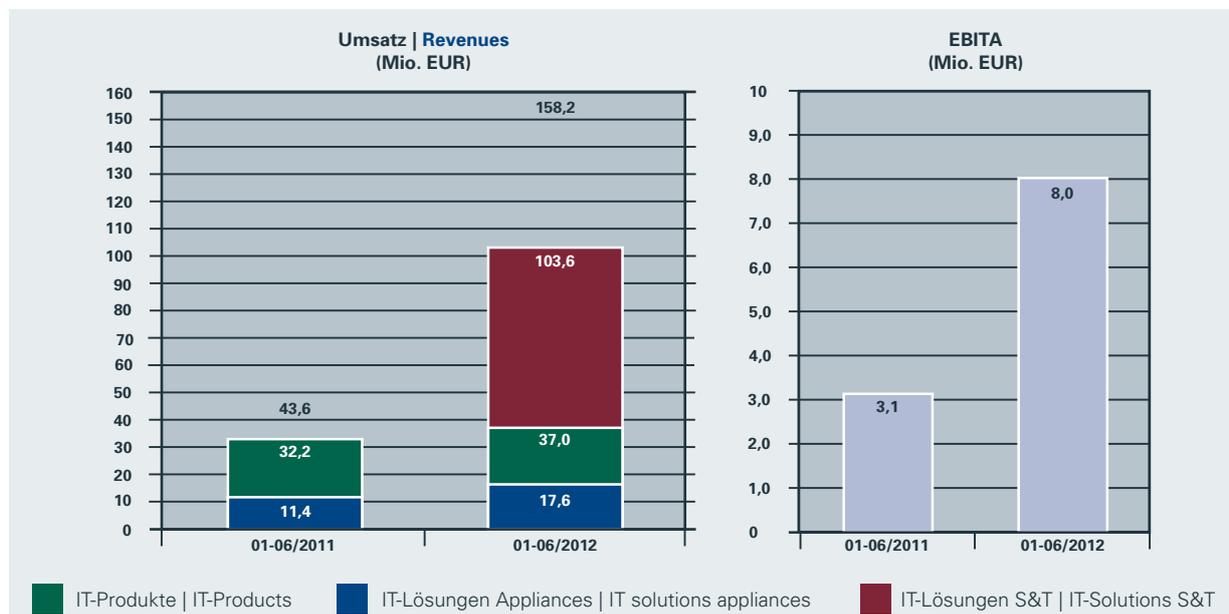
Die bisherige Geschäftsentwicklung unterstreicht die für 2012 anvisierten Jahresziele von 330 Mio. EUR Umsatz und 10 Mio. EUR Konzernergebnis.

Quanmax raises turnover and profit as planned

Quanmax AG continued its current economic trend year-to-date in the second quarter of 2012: With sales of 80.1 million EUR (previous year: 22.6 million EUR) in the second quarter of 2012, sales revenue of 158.2 million EUR (previous year: 43.6 million EUR) could be generated in the first half of 2012. Besides the S&T Group with 103.6 million EUR (not held by the Group in the previous year), significant drivers of revenues were the products, mainly from the segment „appliances“ with 17.6 million EUR (previous year: 11.4 million EUR). The share of sales of IT products amounted to 37.0 million EUR in the first six months (previous year: 32.2 million EUR). In addition to the revenue growth, the gross margin could also be increased: This was 35.1% in the second quarter (previous year: 25.6%) and 35.5% in the first six months (previous year: 28.5%).

The on-going restructuring measures within the S&T Group with one-time cost of 2.6 million EUR contributed to further improved operating cost structure in the first half of the year and are included in the income. EBITA amounted to 3.7 million EUR in the second quarter and 8.0 million EUR in the first six months (previous year: 1.4 million EUR and 3.1 million EUR). The net result amounted to 2.7 million EUR in the second quarter and 5.6 million EUR in the first six months (previous year: 1.4 million EUR and 2.3 million EUR).

The business trend so far underlines the annual targets of 330 million EUR in sales and 10 million EUR consolidated profit, estimated for 2012.



Stabile Liquiditäts- und Vermögenslage

Eine hohe Liquidität wird auch zum Stichtag 30.6.2012 ausgewiesen. Die liquiden Mittel betragen 24,1 Mio. EUR gegenüber 29,9 Mio. EUR zum 31.12.2011. Die Bankverbindlichkeiten reduzierten sich auf 52,0 Mio. EUR gegenüber 53,5 Mio. EUR zum 31.12.2011. Das Eigenkapital beträgt 58,0 Mio. EUR (31.12.2011: 54,6 Mio. EUR), dies entspricht einer Eigenkapitalquote von 30,1% (31.12.2011: 24,0%).

Stable liquidity and asset situation

The liquidity is also high on the reporting date of 30.6.2012. The liquid assets amount to 24.1 million Euros compared to 29.9 million Euros on 31.12.2011. Bank liabilities reduced to 52.0 million Euros compared to 53.5 million Euros on 31.12.2011. Equity capital amount to 58.0 million Euros (54.6 million Euros on 31.12.2011), which corresponds to an equity ratio of 30.1 % (24.0 % on 31.12.2011).



Chancen und Risiken

Die Gesellschaft hat sich als Systemhaus mit eigener Technologie positioniert. Die in den letzten beiden Jahren in diesem Zusammenhang erfolgten Akquisitionen führten bereits zu deutlich höheren Brutto- und Nettomargen. Mit der Akquisition der S&T-Gruppe investierte Quanmax auch neuerlich in einem relevanten Segment.

Durch die Nutzung der Distributionskanäle von S&T - insbesondere in Zentral- und Osteuropa (CEE) - erschließt die Quanmax-Gruppe neue regionale Absatzmärkte. Darüber hinaus ist das Geschäft von S&T grundsätzlich als ertragsstärkeres Geschäft zu bewerten. Durch die bereits erfolgten Restrukturierungen werden bereits wieder positive Nettoergebnisse von S&T erzielt.

Insofern sieht das Quanmax-Management sowohl in den bisherigen Geschäftsfeldern der Quanmax AG als auch im Geschäft von S&T weitere Chancen auf Ergebniswachstum für die nächsten Jahre. Risiken sind in der strategischen Integration von S&T zu sehen, die zeitlich und kostenmäßig geplant ist, jedoch gewisse Unsicherheiten beinhalten kann. Finanzielle Risiken durch die Akquisition sind durch langfristige Finanzierungen mit Eigenkapital bzw. Fremdkapital minimiert.

Die finanzielle Instabilität der Finanzmärkte zeigt sich nach wie vor in volatilen Währungen, die die Planung von Fremdwährungsrisiken erschwert. Für Quanmax stellt insofern die Volatilität des EUR/USD-Wechselkurses eine Herausforderung dar. Bereits bei Auftragsannahme werden derartige Kursrisiken deshalb bestmöglichst abgesichert, das schließt jedoch Restrisiken nicht aus.

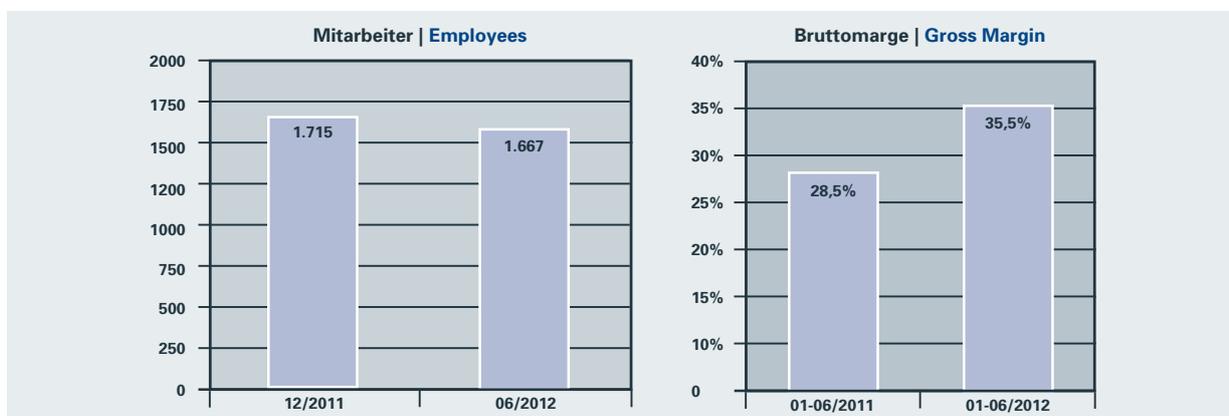
Opportunities and Risks

The company presents itself as system house with own technology. The acquisitions in the last two years have already resulted in significantly higher gross and net margins. Quanmax invested again in a relevant segment with the acquisition of the S&T Group.

By using the distribution channels of S&T, particularly in Central and Eastern Europe (CEE), the Quanmax Group taps new regional sales markets. In addition, the business of S&T is basically to be rated as a high-profit business. Positive net results are achieved by S&T owing to the restructuring efforts.

In this respect, the Quanmax management sees further opportunities for increasing the profit both in Quanmax AG's business segments as well as in S&T's business in the next years. There are risks in the strategic integration of S&T, which is planned in terms of time and cost but there may be some uncertainties. Financial risks arising through the acquisition are minimised by long-term financing with equity capital or debt capital.

The instability of the financial markets is still reflected as before in the volatile currencies which makes it difficult to plan foreign currency risks. The volatility of the EUR/USD exchange rate represents a challenge for Quanmax. Hence, such exchange rate risks are hedged to the best possible extent while accepting the order itself, although residual risks remain.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

Gewinn- und Verlustrechnung <i>Income statement</i>	01-06/2012 TEUR	01-06/2011 TEUR	04-06/2012 TEUR	04-06/2011 TEUR
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	158.234	43.608	80.088	22.583
Aktivierete Entwicklungskosten <i>capitalised engineering costs</i>	151	0	151	0
Übrige Erträge <i>Other income</i>	5.967	1.012	2.477	965
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen <i>Cost of sales</i>	-101.986	-31.188	-51.966	-16.792
Personalaufwand <i>Labour cost</i>	-36.120	-5.862	-17.741	-3.187
Abschreibungen <i>Depreciation</i>	-2.779	-1.100	-1.369	-634
Sonstige betrieblichen Aufwendungen <i>Other operating costs</i>	-16.848	-4.058	-8.615	-1.665
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit <i>Operating Income</i>	6.619	2.412	3.025	1.270
Finanzerträge <i>Finance income</i>	319	96	168	89
Finanzaufwendungen <i>Finance expense</i>	-981	-450	-523	-313
Finanzergebnis <i>Financial result</i>	-662	-354	-355	-224
Ergebnis vor Ertragssteuern <i>Earnings before taxes</i>	5.957	2.058	2.670	1.046
Ertragssteuern <i>Income taxes</i>	-328	289	25	308
Konzernergebnis <i>Net income</i>	5.629	2.347	2.695	1.354
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss <i>net income attributable to non controlling interests</i>	2.077	-53	1.212	-45
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft <i>thereof for shareholders of Quanmax</i>	3.552	2.400	1.483	1.399
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) <i>earnings per share (diluted = non diluted)</i>	0,13	0,10	0,06	0,06
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in T (verwässert=unverwässert) <i>average number of shares</i>	26.865	22.935	26.865	22.935
Anzahl Aktien zum Stichtag in T <i>number of shares at closing in thousand</i>	27.241	24.127	27.241	24.127

Konzerngesamtperiodenerfolg <i>group earnings</i>	01-06/2012 TEUR	01-06/2011 TEUR	04-06/2012 TEUR	04-06/2011 TEUR
Konzernergebnis <i>group earnings</i>	5.629	2.347	2.695	1.354
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung <i>non realised profit & loss out of currency changes</i>	-2.320	-3	-621	-1
davon aus Entkonsolidierung - TEUR -2.225 <i>thereof from deconsolidation TEUR -2.225</i>				
Sonstiges Ergebnis <i>other income</i>	-2.320	-3	-621	-1
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern <i>group earnings after taxes</i>	3.309	2.344	2.074	1.353
davon entfallen auf <i>as of attributable to</i> Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss <i>non controlling interests</i>	413	-53	355	-45
Anteilseigner der Muttergesellschaft <i>shareholders of the parent company</i>	2.896	2.397	1.719	1.398

BILANZ | BALANCE SHEET

VERMÖGEN Total net assets	30.6.2012 TEUR	31.12.2011 TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets		
Sachanlagen <i>Tangible assets</i>	10.426	11.108
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	39.886	40.903
Finanzielle Vermögenswerte <i>Financial assets</i>	5.167	4.437
Latente Steuern <i>Deferred income tax</i>	9.374	9.166
	64.853	65.614
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets		
Vorräte <i>Inventories</i>	22.139	20.608
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade receivables</i>	59.283	85.047
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables</i>	22.293	25.872
Liquide Mittel <i>Cash</i>	24.092	29.903
	127.807	161.430
SUMME VERMÖGEN Total assets	192.660	227.044
EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	30.6.2012 TEUR	31.12.2011 TEUR
Konzerneigenkapital Equity		
Gezeichnetes Kapital <i>Common stock</i>	27.241	24.127
Geleistete Einlagen zur Durchführung einer Kapitalerhöhung <i>Deposits made for a capital increase</i>	0	3.114
Kapitalrücklage <i>Additional paid in capital</i>	12.589	12.387
Angesammelte Ergebnisse <i>retained earnings</i>	13.438	9.886
Sonstige Eigenkapitalbestandteile <i>other comprehensive income</i>	-970	-314
Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>equity attributable to the shareholders of the parent company</i>	52.298	49.200
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>non controlling interests</i>	5.710	5.374
	58.008	54.574
Langfristige Schulden Long-term liabilities		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>long-term interest bearing liabilities</i>	16.306	19.288
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>long-term liabilities</i>	5.139	3.974
Latente Steuern <i>Deferred income tax</i>	1.273	1.350
Rückstellungen <i>Accruals</i>	3.911	5.356
	26.629	29.968
Kurzfristige Schulden Short-term liabilities		
Verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Interest bearing liabilities</i>	35.649	34.181
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade payables</i>	35.631	60.574
Rückstellungen <i>Accruals</i>	18.258	18.364
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other payables</i>	18.485	29.383
	108.023	142.502
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity & liabilities	192.660	227.044

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATE OF CHANGES IN EQUITY

Entwicklung des Eigenkapitals <i>shareholders equity</i>	Den Anteilhabern der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital <i>equity attributable to the shareholders of the parent company</i>						Gesamt <i>Total</i>	Anteilhaber ohne beherrschenden Einfluss <i>minorities</i>	Eigenkapital <i>equity</i>
	gezeichnetes Kapital	geleistete Einlagen zur Durch- führung einer Kapitalerhöhung	Kapitalrücklagen	angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapital- bestandteile				
	<i>Registered capital</i>	<i>add. Paid in capital</i>	<i>add. Paid in capital</i>	<i>retained earnings</i>	<i>other comprehensive income</i>				
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR			
Stand 1.1.2011 Balance at 1.1.2011	22.200	0	7.675	2.837	72	32.784	574	33.358	
Konzernergebnis <i>Consolidated profit</i>	0	0	0	2.400	0	2.400	-53	2.347	
sonstiges Ergebnis / <i>miscellaneous profit</i>	0	0	0	0	-3	-3	0	-3	
Übrige Veränderungen <i>Other changes</i>									
Erwerb von Tochterunternehmen <i>Acquisition of subsidiaries</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	
sonstige Anpassungen <i>miscellaneous adjustments</i>	0	0	0	-267	-13	-280	45	-235	
Transaktionen mit Anteilseignern <i>Transactions with Shareholders</i>									
Dividenden <i>dividends</i>	0	0	0	0	0	0	-63	-63	
Kapitalerhöhung <i>capital increase</i>	1.927	0	2.733	0	0	4.660	0	4.660	
Transaktionskosten <i>transaction costs</i>	0	0	-55	0	0	-55	0	-55	
	1.927	0	2.678	0	0	4.605	-63	4.542	
Stand 30.6.2011 Balance at 30.6.2011	24.127	0	10.353	4.970	56	39.506	503	40.009	
Stand 1.1.2012 Balance at 1.1.2012	24.127	3.114	12.387	9.886	-314	49.200	5.374	54.574	
Konzernergebnis <i>Consolidated profit</i>	0	0	0	3.552	0	3.552	2.077	5.629	
sonstiges Ergebnis <i>miscellaneous profit</i>	0	0	0	0	-656	-656	-1.664	-2.320	
Übrige Veränderungen other changes									
Erwerb von Tochterunternehmen <i>acquisition of subsidiaries</i>	0	0	318	0	0	318	-17	301	
sonstige Anpassungen <i>miscellaneous adjustments</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	
	0	0	318	0	0	318	-17	301	
Transaktionen mit Anteilseignern <i>Transactions with Shareholders</i>									
Dividenden <i>dividends</i>	0	0	0	0	0	0	-60	-60	
Kapitalerhöhung <i>capital increase</i>	3.114	-3.114	-116	0	0	-116	0	-116	
Transaktionskosten <i>transaction costs</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	
	3.114	-3.114	-116	0	0	-116	-60	-176	
Stand 30.6.2012 Balance at 30.6.2012	27.241	0	12.589	13.438	-970	52.298	5.710	58.008	

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG consolidated cash flow statement	01-06/2012 TEUR	01-06/2011 TEUR	04-06/2012 TEUR	04-06/2011 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Operational cash flow</i>				
Ergebnis vor Ertragssteuern earnings before taxes	5.957	2.058	2.670	1.046
Abschreibungen depreciation	2.779	1.100	1.369	634
Zinsaufwendungen interest paid	981	450	523	313
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest income & Income of disposal from financial assets</i>	-319	-96	-168	-89
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals	-1.777	-1.199	-4.558	-830
Gewinn/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht finanziellen Vermögenswerten <i>Profit/Loss from disposal of long-term non financial assets</i>	116	0	62	0
Veränderung von Vorräten changes in inventory	-1.531	2.042	-1.900	1.896
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen changes in trade receivables	25.599	-1.989	4.434	-5.230
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten changes other receivables and assets	1.730	-698	2.082	-644
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen changes in trade payables	-23.119	-2.262	1.104	-1.123
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten changes in other payables	-6.528	1.011	-5.014	1.604
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen other non cash effective items	-3.015	-1.149	-815	-1.047
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash generated by operations	873	-732	-211	-3.470
Gezahlte Zinsen paid interest	-898	-335	-440	-198
Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern paid/received income tax	-596	-364	-243	-330
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit operational cash flow	-621	-1.431	-894	-3.998
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit cash flow from investing activities</i>				
Erwerb von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten purchase of non financial assets	-1.138	-1.355	-371	-504
Erwerb von Finanzinstrumenten purchases of financial instruments	153	0	26	0
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten sale of non financial assets	0	19	0	19
Auszahlungen für Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten Payables for acquisitions of subsidiaries minus means of payment plus current account liabilities	-1.409	-1.565	-1.238	0
Zinseinnahmen Interest Earnings	319	96	168	89
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit cash flow from investing activities	-2.075	-2.805	-1.415	-396
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities</i>				
Aufnahme lfr. Finanzverbindlichkeiten proceeds from borrowings	-3.341	-3.856	-2.460	-650
Dividenden Minderheiten minority dividends	-60	-63	0	0
Kapitalerhöhung proceeds from capital increase	1.895	-60	-75	0
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities	-1.506	-3.979	-2.535	-650
Wechselkursveränderungen changes in currency exchange ratio	162	-169	148	-2
Veränderung des Finanzmittelbestandes net change in cash and equivalents	-4.040	-8.384	-4.696	-5.046
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres cash and equivalents beginning of period	10.024	15.172	10.680	11.834
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres cash and equivalents end of period	5.984	6.788	5.984	6.788
Kontokorrentverbindlichkeiten current account liabilities	18.079	4.659	18.079	4.659
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung Bank balances with restraint	29	1.283	29	1.283
Liquide Mittel gesamt total cash	24.092	12.730	24.092	12.730

ERLÄUTERUNGEN | NOTES

Ausstellungsgrundsätze

Der Abschluss wurde in Euro in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt und weist keine Veränderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen und Methoden gegenüber dem Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2011 aus. Alle Angaben erfolgen in Tausend Euro (TEUR), sofern nicht anders vermerkt.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 27.240.659 Euro und ist in 27.240.659 Stück Inhaberaktien á 1 Euro Nennwert eingeteilt.

Segmentinformation

01-06 (in TEUR)	IT Produkte IT products 2012	Solutions/ Appliances 2012	Solutions S&T 2012	IT Produkte IT products 2011	Solutions/ Appliances 2011	Solutions S&T 2011
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	36.964	17.629	103.641	32.188	11.388	0
Periodenüberschuss <i>Net result</i>	129	2.087	3.412	378	1.970	0

Übrige Erträge

Die übrigen Erträge beinhalten im ersten Halbjahr 4,5 Mio. EUR aus Schuldennachlass und Dekonsolidierung der IMG Japan k.k.

Restrukturierung S&T

Im Ergebnis des Halbjahres wurden einmalige Restrukturierungskosten von 2,6 Mio. EUR für die Beendigung von Arbeitsverhältnissen und die Auflösung von Service- und anderen Verträgen erfasst.

Wesentliche Ereignisse nach Abschluss der Berichtsperiode

Wesentliche Ereignisse nach dem Bilanzstichtag lagen im Bilanzstellungszeitraum nicht vor.

Aktienbestand zum 30. Juni bei Organen

Organ	Funktion	Aktien/shares
Hannes Niederhauser	Vorstand/CEO Executive Board/CEO	699.349
Michael Jeske	Vorstand/COO Executive Board/COO	3.000
Rudi Wieczorek	Aufsichtsrat Supervisory Board	1.000

Basis for accounting

The accounts have been prepared in euro according to IFRS, as applied in the EU, and do not entail any changes in the accounting policies and methods applied in preparing the consolidated accounts for 2011. All figures are given in thousand Euros (TEUR), unless explicitly indicated otherwise.

Capital

The capital of Quanmax AG is 27,240,659 Euro and is divided into 27,240,659 bearer shares at 1 Euro par value.

Segment information

Other income

The other income includes 4.5 Mio. EUR related to a waiver of debt and the deconsolidation of IMG Japan k.k. in the first half year.

Restructuring of S&T

In the half year results, one-off restructuring costs of 2,6 Mio. EUR have been recorded for terminating the employment agreements and the cancellation of service and other contracts.

Significant events after the reporting period cutoff date

There were no events of significance during the period of the preparation of the financial statements following the balance sheet date.

Stock portfolio as on 30th of June in the organs



BILANZEID | RESPONSIBILITY STATEMENT

Erklärung aller gesetzlichen Vertreter

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards ausgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzern vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht des Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Linz, am 8. August 2012

Hannes Niederhauser (CEO)
Dieter Gauglitz (CFO)
Michael Jeske (COO)

Statement of all Legal Representatives

We confirm to the best of our knowledge that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group as required by the applicable accounting standards and that the group management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal risks and uncertainties the group faces.

We confirm to the best of our knowledge that the separate financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the parent company as required by the applicable accounting standards and that the management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the company, together with a description of the principal risks and uncertainties the company faces.

Linz, August 8th 2012

Hannes Niederhauser (CEO)
Dieter Gauglitz (CFO)
Michael Jeske (COO)

DIE QUANMAX AKTIE | THE QUANMAX STOCK

Zur Aktie

Im den ersten sechs Monaten des Jahres 2012 entwickelte sich die Quanmax-Aktie überdurchschnittlich zum TecDax.

Das durchschnittliche tägliche Handelsvolumen im Zeitraum Januar 2012 bis Juni 2012 lag bei 81.782 Aktien im Vergleich zu 32.076 Aktien im Vorjahreszeitraum. Die Liquidität der Quanmax Aktie wurde insofern deutlich erhöht. Erstmals war der Vorstand der Quanmax AG im zweiten Quartal auf Roadshow in London und Paris zu Investorenterminen. Weitere Maßnahmen das Unternehmen und die Aktie bekannt zu machen sind geplant.

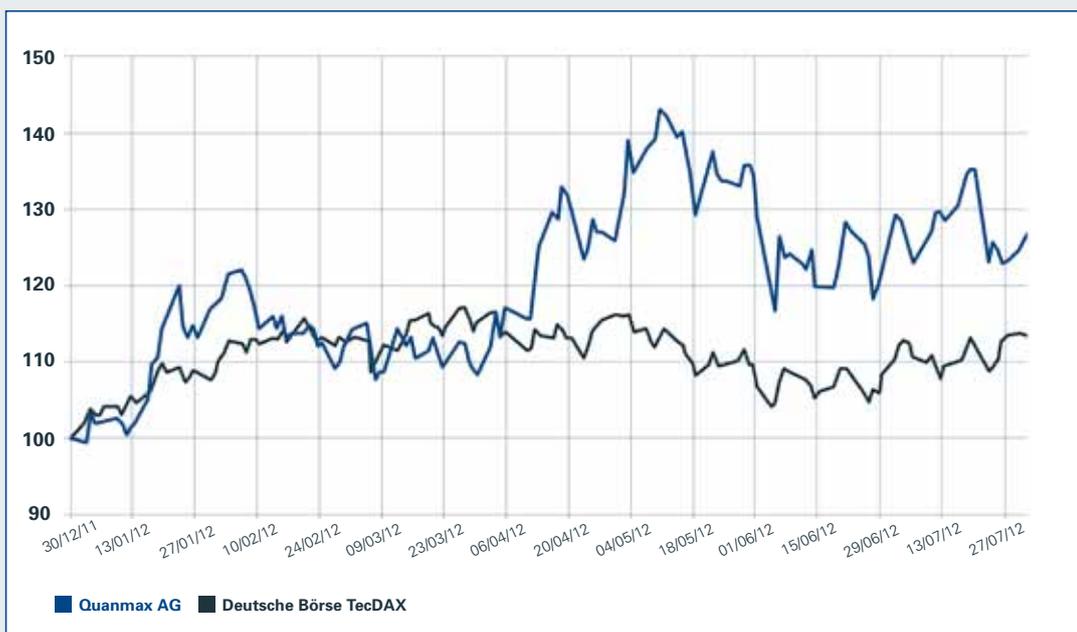
Pertaining to the shares

In the first three months of the year 2012, the performance of the Quanmax shares was above average compared to TecDax.

The average daily trade volume between January 2012 and June 2012 amounted to 81.782 share compared to 32.076 in the same period of the previous year. The liquidity of the Quanmax shares has thus increased significantly. For the first time, the Quanmax Management has been on a roadshow in London and Paris in the second quarter. Further measures to advertise Quanmax and the Quanmax share are planned.

Gewinn pro Aktie 1-6/2012 Earnings per share 1-6/2012	13 Cent
Eigenkapital pro Aktie 06/2012 Equity per share 06/2012	1,92 EUR
Peridienhoch/Tief High/Low in period	2,59 EUR/1,80 EUR
1. Jänner/30. Juni 1 st January / 30 th June	1,80 EUR/2,21 EUR
Marktkapitalisierung 30. Juni 2012 Market capitalization 30 th June 2012	60 Mio. EUR

Kursentwicklung Quanmax vs. TecDAX
Market trend Quanmax vs. TecDAX



ÜBER QUANMAX | ABOUT QUANMAX

Der auf IT-Lösungen spezialisierte, an der deutschen Börse notierte Quanmax-Konzern ist mit regionalen Niederlassungen in 19 zentral- und osteuropäischen Ländern vertreten. Zum Leistungsportfolio des Technologieunternehmens zählen sowohl Hard- und Software-Produkte, als auch Dienstleistungen wie Outsourcing im Bereich IT. Produktseitig kommen dabei nicht nur Lösungen von Drittanbietern, sondern mit steigendem Anteil auch eigenentwickelte Produkte zum Einsatz, mit denen eine maßgeschneiderte Erfüllung der Kundenanforderungen möglich ist – auch wenn es sich um Nischenprodukte handelt oder spezielle technische bzw. logistische Anforderungen gestellt werden.

Mit dem Systemhaus S&T AG, das mit rund 1.400 Mitarbeitern zu den international renommierten Anbietern in diesem Bereich zählt, werden Dienstleistungen entlang der gesamten IT-Wertschöpfungskette erbracht. Typische Leistungen umfassen etwa die Lieferung, Installation und Wartung von IT-Produkten, die Arbeitsplatzbetreuung multinationaler Konzerne, die Durchführung von IT-Outsourcing-Projekten oder etwa die Entwicklung und Einführung von maßgeschneiderten Software-Lösungen. Die Hardware-Produktpalette des Konzerns reicht von PC- und Server-Hardware über Storage-Produkte bis hin zu hochspezialisierten Security-Appliances. Mit dem Business-Brand MAXDATA sowie dem Consumer-Brand chiliGREEN zählt die ISO 9001:2008 zertifizierte Quanmax AG zu den namhaften IT-Herstellern im deutschsprachigen Raum, First-Class-Engineering und Sicherheitstechnologie auf höchstem Niveau zeichnen SecureGUARD-Appliances aus. Zudem ist das Unternehmen mit innovativen Nischenprodukten erfolgreich in vertikalen Märkten – etwa Infotainment – vertreten.

The Quanmax Group which specialises in IT solutions and is listed in the German Stock Exchange has regional branch offices in 19 Central and Eastern European countries. The service portfolio of the technology company includes hardware and software products, as well as services such as IT outsourcing. In the process, not only third-party solutions but also products developed in-house are being increasingly used which make it possible to fulfil the individual requirements of the customer - even if the products are niche or there are special technical or logistic requirements.

All the services in entire IT value chain are provided by Systemhaus S&T AG, which is a well known supplier in this domain having about 1,400 employees. Typical services include supplying, installing and maintaining IT products, workstation support for multinational companies, implementing IT outsourcing projects or developing and implementing individualised software solutions. The company's range of hardware products extends from PC and server hardware to storage products and highly specialized security appliances. With the business brand of MAXDATA and the consumer brand of chiliGREEN, the ISO9001:2008 certified Quanmax is one of the well known IT manufacturers in the German speaking region. SecureGUARD appliances are characterised by first-class engineering and security technology at the highest level. In addition, the company is successfully present in vertical markets, like for e.g infotainment, with innovative niche products.



MAXDATA Microserver
MAXDATA Microserver



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Solide Entwicklung - Fokus auf Profite

Auch das zweite Quartal 2012 verlief für die Quanmax AG zufriedenstellend und nach Plan. Mit einem Umsatz von 158,2 Mio. EUR (davon 80,1 Mio. EUR im zweiten Quartal) und einem Konzernergebnis von 5,6 Mio. EUR (davon 2,7 Mio. EUR im zweiten Quartal) konnte Quanmax die ambitionierten Ziele 2012 bestätigen.

Auch die Integration von S&T verläuft nach Plan: Der S&T-Gesamtumsatz sank durch die Beendigung unprofitabler Geschäftsbereiche im ersten Halbjahr 2012 wie prognostiziert um 19 Prozent auf 109 Mio. EUR. Der strategisch wichtige Umsatz in Osteuropa blieb mit 95 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahreszeitraum jedoch in etwa konstant und ist im zweiten Quartal 2012 sogar leicht gewachsen. Demgegenüber konnten die Kosten bei S&T im ersten Halbjahr 2012 gegenüber 2011 um etwa 26 Prozent reduziert werden! Es ist weiterhin davon auszugehen, dass S&T 2012 mit einem operativen Ergebnis von 3 Mio. EUR zum Konzernergebnis beitragen wird.

Die Integration von S&T ist eine herausfordernde Aufgabe und gleichzeitig eine große Chance für Quanmax. In den nächsten zwei Jahren werden alle Ressourcen auf diese Aufgabe fokussiert sein, weitere Akquisitionen oder ein Markteintritt in neue Ländern sind deshalb nicht geplant. Der klare Fokus liegt in der Steigerung der Profite und nicht der Umsätze.

Großes Potential zum Erreichen des Zieles „Profitabilitätssteigerung“ liegt in der bereits begonnenen Nutzung des erheblichen Synergiepotentials zwischen der S&T-Gruppe und Quanmax, die 2013 voll zum Tragen kommen soll. Geplante und bereits eingeleitete Kostensenkungsmaßnahmen durch die Integration von S&T werden ab 2013 zu Einsparungen von etwa 3 Mio. EUR pro Jahr führen. Alle Restrukturierungskosten sind bereits voll im Budget 2012 enthalten.

Ein zweiter Profitstreiber ist die weitere kontinuierliche Steigerung des Technologieanteils. 2011 lag die Bruttomarge bei etwa 30 Prozent, für 2012 sind 34 Prozent geplant. Im ersten Halbjahr 2012 wurde dieser Wert mit 35 Prozent bereits übertroffen. Bis 2015 ist geplant, die Bruttomarge durch eine weitere Erhöhung des Technologieanteils auf 40 Prozent zu steigern.

Im ersten Halbjahr konnten mehrere Großprojekte im Bereich Government gewonnen werden. Mit diesen beträgt der kurzfristige Auftragsbestand zum 30. Juni 80,5 Mio. EUR, die Projekt-Pipeline liegt bei 187,5 Mio. EUR. Die Zahlen des ersten Halbjahres und der starke Auftragszugang bestätigen die Jahreserwartungen: Das Management bekräftigt daher für das laufende Geschäftsjahr die Ziele von 330 Mio. EUR Umsatz und 10 Mio. EUR Konzernergebnis.

Solid Development - Focus on Profits

The second quarter of 2012 was also satisfactory and in line with target for Quanmax AG. With sales of 158.2 million EUR (thereof 80.1 million EUR in the second quarter) and a consolidated profit of 5.6 million EUR (thereof 2.7 million EUR in the second quarter), Quanmax could confirm the ambitious targets for 2012.

The integration of S&T is also on track: The S&T's total revenues decreased as forecast by 19 percent to 109 million EUR in the first half of 2012 due to the termination of unprofitable business units. However, with 95 million EUR, the strategically important sales in Eastern Europe remained more or less constant compared to the same period in the previous year, and has actually grown slightly in the second quarter of 2012. In contrast, the S&T's expenses in the first half of 2012 could be reduced by about 26 percent compared to 2011! It is further assumed that S&T 2012 will contribute to consolidated earnings with an operating profit of 3 million EUR.

The integration of S&T is a challenging task and also a great opportunity for Quanmax. Over the next two years, all resources will be focused on this task; therefore, additional acquisitions or entry into new countries are not planned. The clear focus is to increase the profits and not revenues.

Great potential for achieving the goal of „increasing profitability“ is in the on-going use of the considerable synergy potential between the S&T Group and Quanmax; this will come into full effect in 2013. Scheduled and already implemented cost-cutting measures through the integration of S&T will lead to annual savings of approximately 3 million EUR starting from 2013. All restructuring costs have been fully included in the budget 2012.

A second driver of profit is the further continuous increase in the technological share. In 2011 the gross margin was about 30 percent, 34 percent is set as target for 2012. In the first half of 2012, 35 percent of this value has been exceeded. By 2015 it is planned to increase the gross margin by increasing the technological share further to 40 percent.

In the first half of the year, several major projects could be acquired in the Government area. With this the scheduled short-term orders in hand amounted to 80.5 million EUR on 30 June, the project pipeline is worth 187.5 million EUR. The figures for the first half-year and the strong receipt of orders confirm the forecasts for the year: Therefore, the management confirms the targets of 330 million EUR turnover and 10 million EUR consolidated profit for the current fiscal year.